



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Руководитель отдела продаж

### Despre mine

Энергичный  
Целеустремлённый  
Готов постоянно развиваться как самостоятельно так и в команде  
Жизнерадостный и позитивно мыслящий.  
CRM система  
Холодные и горячие звонки  
Презентации  
Деловые встречи  
Excel  
Иностранные языки  
Руководство проектами  
Финансы  
Time Management  
Адаптивность  
Командная работа  
Командная этика  
Критическое мышление  
Лидерство  
Межличностные качества  
Напористость  
Общение  
Постоянное обучение  
Решение проблем  
Сопереживание  
Толерантность  
Устойчивость

### Experiența profesională

**Агент по недвижимости** · Cartier Imobil

*August 2023 - Iunie 2024 · 11 luni*

Сопровождение при покупке и продаже недвижимости, составление рекламы и пролающего текста, презентации и закрытия сделок.

Вошёл в 3 лучших агентов по количеству проданных

👤 30 ani  
♂ Masculin  
📍 Chişinău  
💰 25 000 MDL



### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Găgăuză** · Fluent
- **Germană** · Elementar
- **Turcă** · Comunicare

### Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

квартир.

### **Team leader · Cvartal Imobil**

*Iunie 2022 - August 2023 · 1 an 3 luni*

Обучение сотрудников, контроль выполнения плана продаж и сопровождение при закрытии сделки.

Треть моих подчинённых выросли в грамотных специалистов и удалили свои продажи

### **Руководитель отдела продаж · Creative Perfect**

*Octombrie 2019 - Iunie 2022 · 2 ani 9 luni*

Обучение сотрудников, составление таблицы KPI, контроль выполнения плана продаж, сопровождение при закрытии сделки.

### **Менеджер в сфере маркетинга и продаж · Innovative Business Center**

*Februarie 2017 - Octombrie 2019 · 2 ani 8 luni*

Холодные звонки, привлечение инвестиций в компанию, ведение переговоров с инвесторами, составление презентаций и закрытие сделок.

Систематически занимал с 1 по 3 места в компании среди сотрудников

### **Продавец консультант · New Consulting & Marketing**

*Octombrie 2015 - Ianuarie 2017 · 1 an 4 luni*

Финансы и консалтинг. Поиск и привлечение клиентов; Поддержание, ведение и пополнение клиентской базы. Разработка стратегии продвижения, анализ конкурентов.

Достижения: Значительно повысил свои профессиональные навыки продаж и был дважды удостоен звания лучший работник года.

## **Studii: Superioare**

### **Комратский Государственный университет**

*Absolvit în: 2017*

Facultatea: Экономике

Specialitatea: Бизнес и управление

## **Cursuri, training-uri**

**Харизма лидера**

*Absolvit în 2019*

Organizator: Радислав Гандапас

**СТОП-СКРИПТ**

*Absolvit în 2018*

Organizator: Игорь Рызов

**Как мотивировать команду на результат**

*Absolvit în 2017*

Organizator: Евгений Котов

**Профессиональная работа с возражениями**

*Absolvit în 2017*

Organizator: Евгений Котов

**Agent Millionar**

*Absolvit în 2022*

Organizator: КМБ Яссы