



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Региональный представитель, Директор/Менеджер по продажам, Администратор, Управляющий, Супервайзер

👤 46 ani  
♂ Masculin  
📍 Chişinău  
💰 20 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

## Permis de conducere

Categoria: A, B  
Cu automobil personal

## Despre mine

### ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

Хороший организатор, ответственен, целеустремленный, обладаю аналитическими способностями, рационален, общителен, исполнительен

### ЗНАНИЕ КОМПЬЮТЕРА

MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook), 1С Торговля, E-mail, Internet - уверенный пользователь

## Experiența profesională

**Территориальный представитель торговой марки в Молдове и Приднестровье.** · «Новый Стиль» (межкомнатные двери, г. Херсон, Украина)  
*Noiembrie 2018 - Martie 2022 · 3 ani 4 luni*

1. Проведение переговоров с владельцами и директорами строительных магазинов по продвижению продукции завода (более 200 контактов)
2. Контроль над работой дистрибьюторов завода в Молдове и Приднестровье: наличие товарных запасов на складах, введение новинок на рынок, работа с ценовой политикой
3. Сбор информации по представленной продукции завода и конкурентов в торговых точках
4. Внесение собранной информации в специальную программу и составление отчётов о проделанной работе
5. Обучение, консультации и проведение презентаций новой продукции завода для персонала торговых точек
6. Поиск новых торговых точек и расширение ассортиментной линейки продукции в торговых точках

7. Анализ ситуации на рынке межкомнатных дверей Молдовы и Приднестровья с предоставлением отчетов и предложений для дальнейшего увеличения объемов продаж продукции завода
8. Решение вопросов при появлении заводского брака

**супервайзер отдела Pepsi (Pepsi, 7up, Mirinda, соки Sandora, Садочок, семечки Semki, сухарики Хрустим) · AquaTrade SRL**

*Noiembrie 2015 - August 2016 · 10 luni*

1. Постановка задач торговым представителям (5 человек) и контроль их выполнения
2. Контроль по взаиморасчетам с клиентами
3. Распределение плана продаж по группе
4. Ведение отчетной документации по группе
5. Решение конфликтных ситуаций
6. Подбор и обучение агентов

**Начальник отдела сбыта и снабжения (спирт, сухая барда, CO2) · IM ZERNOFF SRL**

*Aprilie 2009 - Aprilie 2014 · 5 ani 1 lună*

1. Поиск новых клиентов и заключение контрактов на поставку товара
2. Работа с текущей базой клиентов (принятие заявок, контроль отгрузки продукции, решение конфликтных ситуаций)
3. Контроль по взаиморасчетам с клиентами
4. Анализ продаж и составление плана продаж
5. Таможенное оформление экспорта производимой продукции
6. Таможенное оформление импорта оборудования для производства

**Супервайзер отдела продаж (алкоголь Хортиця, Blagoff, Медовуха, коньяк Călărași, воды Gura Căinarului, Aqualife, Joy's, соков Sandora, HoReCa) · PREMIER-SV**

*August 2004 - Martie 2009 · 4 ani 7 luni*

1. Постановка задач (увеличение объема продаж, присутствие полного ассортимента и др.) торговым представителям (до 6 человек) и контроль над их выполнением
2. Контроль по взаиморасчетам с клиентами
3. Решение конфликтных ситуаций
4. Проведение маркетинговых акций

## **Менеджер по продажам (сигареты) · АКМ ВЕТЕРАН**

*Septembrie 2001 - August 2004 · 3 ani*

1. Анализ продаж
2. Управление запасами
3. Работа с персоналом (в подчинении 50 человек)
4. Контроль за проведением акций
5. Исполнение административных функций

## **Studii: Superioare**

### **Государственный Аграрный Университет Молдовы**

*Absolvit în: 2001*

Facultatea: Экономический факультет

Specialitatea: Бухгалтерский учет и аудит

## **Cursuri, training-uri**

### **тренинг "Уверенное управление"**

*Absolvit în 2006*

Organizator: Консультативно-тренинговый центр EGO