



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 45 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев

Коммерческий директор, Региональный менеджер, Brand Manager, Категорийный менеджер, Country Manager

ТОП Навыки

- **Purchasing management. Business development. Contract Negotiation. Product management. Brand development. Forecasting. Trade Marketing. Sales Management. Recruiting. Team Leadership. Distribution Strategies** · 8 лет
- **Sales Management. Brand management. Business development. Team management. Product management. Pricing policy. Contract Negotiation. Product management. Forecasting. Trade marketing. Distribution Strategies.** · 6 лет
- **Business development. Brand management. Team management. Product management. Marketing. PR. Agency relations. Promotions. Brand development. Country report.** · 4 года

Опыт работы

National Sales & Distribution Director ·

Национальная Дистрибуторская FMCG компания DIATEST-MED · Кишинев

Декабрь 2016 - Настоящее время · 8 лет 1 месяц

- Управление продажами. Планирование и управление закупками. Организация и контроль работы подразделений: отдел продаж, операторы, бухгалтерия, логистика. Управление ассортиментной и ценовой политикой. Контроль проведения маркетинговых активностей во всех каналах сбыта. Разработка мотивационных программ для торгового отдела. Проведение переговоров с торговыми сетями. Постановка задач супервайзеру, КАМ и торговым представителям. Развитие количественной и качественной дистрибуции. Составление отчетов руководству и бизнес-партнерам.

Навыки: Purchasing management. Business development. Contract Negotiation. Product management. Brand development. Forecasting. Trade Marketing. Sales Management. Recruiting. Team Leadership. Distribution Strategies

Deputy Head of Sales & Distribution ·

Национальная Дистрибуторская FMCG компания ALMAIAN · Кишинев

Август 2010 - Декабрь 2016 · 6 лет 4 месяца

Разработка и реализация ассортиментной, ценовой и

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Разговорный
- **Английский** · Базовый

Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто

сбытовой политики. Продвижение брендов, вывод новых брендов на рынок и развитие Private Labels. Планирование объема закупок и продаж. Анализ динамики продаж по каналам сбыта. Развитие количественной и качественной дистрибуции. Разработка ассортиментной матрицы. Проведение переговоров с торговыми сетями. Разработка и контроль трейд – маркетинговых мероприятий в сетях. Мониторинг деятельности конкурентов. Постановка задач супервайзеру, Key Account менеджерам и торговым представителям.

Навыки: Sales Management. Brand management. Business development. Team management. Product management. Pricing policy. Contract Negotiation. Product management. Forecasting. Trade marketing. Distribution Strategies.

National Sales & Marketing Manager · Sagemel, Inc., USA · Кишинев

Октябрь 2005 - Август 2010 · 4 года 11 месяцев

Развитие продаж Компании на территории Молдовы. Выполнение планов продаж Sell in & Sell out. Разработка и реализация бренд стратегий и стратегического маркетингового плана. Анализ рынка и деятельности конкурентов. SWOT анализ. Взаимодействие с рекламными агентствами, типографиями и СМИ. Организация конференций и семинаров. Проведение и контроль трейд-маркетинговых мероприятий. Проведение презентаций и обучение региональных представителей. Составление региональных отчетов (Country Report).

Навыки: Business development. Brand management. Team management. Product management. Marketing. PR. Agency relations. Promotions. Brand development. Country report.

Желаемая отрасль

- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Экономическая Академия

Год окончания: 2007

Факультет: Бизнес Администрирования

Специальность: MBA

Экономическая Академия

Год окончания: 2002

Факультет: Менеджмент

Специальность: Менеджер – экономист