



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела продаж

Experiența profesională

Руководитель отдела продаж · Aquaterra Sports school

Iunie 2022 - Aprilie 2024 · 1 an 11 luni

Стандартные задачи отдела продаж-

Планирование продаж

Найм сотрудников в отдел

Управление персоналом отдела продаж: контроль менеджеров

Проведение планерок и совещаний

Разработка инструкция для персонала

Автоматизация бизнес-процессов

Мотивация персонала.

Менеджер по работе с клиентами · Оптовый центр цветов и декора ФЛОРЭВИЛЬ · Moscova

Iunie 2018 - Iunie 2022 · 4 ani 1 lună

Работа с текущей базой , наработка собственной базы , оформление заказа , контроль оплаты счётов ,консультирование клиентов по ассортименту в компании, работа с дебиторской задолженностью .

Участие в закупках . Мониторинг рынка , обзор новых тенденций .

Координатор отдела продаж · ЮБЕНКО · Moscova

August 2018 - Iunie 2019 · 11 luni

Введение базы, поиск новых партнёров. Координация работы всех АЗС (выделенная Территория) , принятие заказов , исправление технических неполадок оборудования .

Администратор · Стоматологическая клиника

- 👤 35 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chişinău
- 💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

доктора Богуславского (ООО "ФАРМ-ДЕНТ"),
г.Москва, www.tishinka-stomat.ru · Moscova
Iunie 2017 - Mai 2018 · 11 luni

Приём звонков ,работа с пациентами их информирование ,
исходящие звонки с целью приглашения на
профилактический осмотр , подтверждение или перенос
записи к лечащему врачу .Информирование по доп услугам
клиники . Соблюдение чистоты и обслуживания . Заведение
медицинской карты и подписания договора , впервые
посетившего мед учреждение пациента . Запись пациентов
на первичное и повторное лечение согласно установленным
временным правилам приема пациентов. Осуществляла
расчет пациентов с выдачей им чеков. Контролировала
сохранность документации и кассы. Подбирала карты
пациентов, записанных на прием к врачу на следующий
день. Организовывалась обмен необходимой информацией
внутри коллектива медицинского учреждения.
Координировала проход пациентов в медицинское
учреждение

Менеджер по продажам · Оптовая цветочная
компания "Блэк Баккара" (ООО "Блэк Баккара"),
г.Москва, www.black-baccara.ru · Moscova
Aprilie 2016 - Octombrie 2017 · 1 an 6 luni

Продажа срезанных растений и декора. Ведение
прикреплённой базы клиентов, формирование заказа и
отгрузка цветка. Регистрация новых потенциальных
клиентов.

Координатор · Косметологическая клиника
"Космодок" (ООО "Мариин Лайт"), г.Москва,
www.kosmodoc.ru · Moscova
Octombrie 2016 - Aprilie 2017 · 7 luni

Продажа косметологических, эстетических услуг. Обучение
персонала по продажам. Работа с программой 1С. Контроль
работы косметологов (соблюдение частоты, своевременный
приход на работу, внешний вид) Разрешение конфликтных
ситуаций. Отслеживания статуса абонеента пациентов.

Менеджер по продажам · Monte de farm
Ianuarie 2014 - Martie 2016 · 2 ani 2 luni

достижения:

Прямые продажи косметики. Обучение других сотрудников
продажам. Прошла все ступени карьерного роста до
руководителя отдела франчайзинга. В апреле 2015 года
назначение на должность руководителя отдела в головном
офисе в Москве.

Администратор · Ресторан Lazy cafe

Mai 2013 - Septembrie 2014 · 1 an 5 luni

Полный контроль от открытия ресторана до закрытия.
Оформление заказов банкета, обучение персонала,
соблюдение частоты ресторана, контроль наличия
товара/заказ товара, введение кассовой книги, работа с
RКипером.

Менеджер по продажам · Фитнес Doza

Septembrie 2010 - Septembrie 2013 · 3 ani 1 lună

Полный контроль работы клуба от открытия до закрытия.
Тестирование сотрудников, соблюдение порядка клуба,
прямые продажи, учёт кассовой книги.

Studii: Superioare

ÎMI-NOVA

Absolvit în: 2014

Facultatea: Экономический

Specialitatea: Бизнес и управление