



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager

Despre mine

- Excelente abilitati comunicationale, sociabil, usor adaptabil.
 - Posibilitatea de a lucra si peste program.
 - Ma adaptez usor la conditiile de munca, punctualitate, responsabilitate.
 - Invat lucruri noi si imi formez usor noi deprinderi profesione.
 - Posed abilitati manageriale - organizare, convingere, comunicare etc.
 - Cunoașterea principiilor tehnicilor de vânzare.
 - Rezolvarea situațiilor conflictuale;
 - Rezistență la stres;
 - Capacități de comunicare și convingere;
 - Creativitate;
 - Prezența spiritului de echipă;
 - Microsoft Office, CRM, 1C;
- Treninguri personale :
- Тренинг активных продаж «Продавать больше, продавать лучше!
- Тренинг "Искусство формирования доверия"
- Переговоры с клиентом при личной встрече
- Тренинг «Обучение торговых представителей и супервайзеров»
- Тренинг для менеджеров по продажам Основы ораторского искусства - Радислав Гандапас
- Секреты ораторского искусства – Радислав Гандапас
- Структура публичного выступления. Тренинг. Петр Осипов
- Ораторское мастерство с Натальей Грэйс.
- Секреты эффективного обучения Ораторскому Искусству.
- Телефонный маркетинг. Эффективные продажи по телефону для новичка- Алексей Еланцев

Experiența profesională

Key Account Sales Manager · Run Pay / Paymaster
Octombrie 2022 - Iulie 2023 · 10 luni

- Majorarea vânzărilor companiei
- Prezentarea, promovarea și vânzarea serviciilor companiei
- Extinderea continuă a portofoliului de clienți
- Dezvoltarea și gestionarea portofoliului de clienți corporativi

- 👤 31 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Mediu
- **Engleză** · Elementar
- **Franceză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

- Planificarea activității săptămânale/lunare
- Negocierea, încheierea, monitorizarea contractelor
- Evidența, verificarea, prelucrarea rapoartelor specializate

Manager Dezvoltare · Kithen Shop

Septembrie 2020 - Octombrie 2022 · 2 ani 1 lună

- Identifică noi oportunități de dezvoltate a afacerii;
- Monitorizarea proiectelor existente;
- Participarea la realizarea materialelor promoționale și campaniilor de promovare;
- Îmbunătățirea continuă a produselor, serviciilor și a proceselor aferente;
- Participarea nemijlocita la dezvoltarea companiei in UE (2 showroom-uri 2020
20 showroom-uri 2022

Administrator, anreprenor · SRL " Bolgari Group"

Noiembrie 2019 - Septembrie 2020 · 11 luni

- Inspectia vehiculului
- Întocmirea documentelor pentru pregătirea vehiculului de cursă
- Eliberarea vehiculului în cursă
- Recepționarea rapoartelor de la șoferi privind funcționarea vehiculului
- Monitorizarea stării tehnice a vehiculului
- lucrul cu șoferii;

Consilier Financiar · OCN "Prime Capital" SRL

Martie 2018 - Noiembrie 2019 · 1 an 9 luni

- Cautarea activă a potențialilor clienți;
- Consultarea clienților potențiali și reali privind produsele Companiei;
- Pregătirea dosarelor pentru eliberarea împrumuturilor;
- Monitorizarea împrumuturilor eliberate, a achitărilor;
- Verificarea utilizării mijloacelor din împrumut, precum și alte verificări necesare;
- Promovarea unei imagini pozitive și profesioniste a Companiei.

agent servicii de investitii financiare (broker) · Tardion Inc

Mai 2015 - Martie 2018 · 2 ani 10 luni

- atragerea de noi clienti in vederea tranzactionarii de intrumente financiare pe pietele reglementate;
- stabileste profilul investitional al noilor clienti pentru a inlesni decizia acestora de a investi intr-un anumit tip de intrumente financiare; toate recomandarile trebuie sase bazeze pe o analiza

atenta si corecta a datelor;

-ofera informatii clientilor proprii privind conturile de numerar si de instrumente financiare;

Studii: Superioare

Universitatea Agrara de Stat din Moldova

Absolvit în: 2017

Facultatea: Economie

Specialitatea: Servicii Publice/ Turism Rural (Master)

Universitatea Agrara de Stat din Moldova

Absolvit în: 2015

Facultatea: Economie

Specialitatea: Turism

Cursuri, training-uri

Tehnici de vinzari

Absolvit în 2018

Organizator: Tardion INC

Tehnici de vinzari

Absolvit în 2014

Organizator: Studio Moderna