



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Head of e-Commerce and Digital Marketing

Despre mine

Профессиональные навыки

Что умею, что могу? :)

Отдел продаж:

- Формирование отдела продаж с нуля
- Выстраивание и внедрение эффективных бизнес-процессов в отделе продаж
- Разработка системы обучения и адаптации продавцов
- Обучение продавцов от базового до экспертного уровня
- Разработка системы опережающих показателей под конкретный проект (benchmark's, KPI)
- Контроль работы менеджеров и продавцов по опережающим показателям
- Разработка и внедрение управленческой вертикали (РОП-Менеджер-Продавец)
- Постановка осознанных компетенций управляющему персоналу (менеджерам) для эффективного управления командами продаж

Руководство проектами:

- Запуск проекта от этапа стартапа до стадии рабочего проекта
- Анализ рынка и конкурентной среды
- Планирование стратегии выхода на рынок проекта
- Бюджетное планирование
- Определение и создание нужного инструментария и бизнес-процессов
- Разработка и построение системы обучения
- Найм персонала
- Обучение персонала
- Внедрения бизнес-процессов и процессов контроля
- Разработка системы мотивации
- Повышение квалификации управляющего персонала
- Контроль работы проекта и выполнение плана по опережающим показателям
- Знания и владение техниками продаж на высоком уровне
- Управление отделом-продаж с выстраиванием чётких целей и достижения необходимых показателей
- Управление департаментом маркетинга
- Внедрение digital-marketing
- Большой опыт в проведение тренингов по

👤 40 ani
♂ Masculin
📍 Chişinău



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

- профессиональному и личностному развитию персонала
- Навыки управления командой и постановки задач по системе OKR
 - Умение выстраивать операционные бизнес-процессы
 - Навыки выстраивание аналитики с опережающими показателями эффективности и KPI
 - Проектирование и организация систем лояльности
 - Выстраивание стратегии и планирования развития компании согласно циклу обращения денежных средств
 - Стрессоустойчивость
 - Высокий уровень адаптивности
 - Высокий уровень обучаемости

Experiența profesională

Head of E-Commerce and Digital-Marketing · VionImpex SRL (Casacurata.md)

Mai 2022 - Prezent · 2 ani 9 luni

- Полный цикл управления всеми процессами для обеспечения работы E-Commerce департамента а также курирование работы департамента Digital-Marketing

Head of E-Commerce and Digital-Marketing · Kontakt Home (Азербайджан, Баку) · Баку

Februarie 2020 - Mai 2022 · 2 ani 3 luni

- Полный цикл управления всеми процессами для обеспечения работы E-Commerce департамента а также курирование работы департамента Digital-Marketing (за последний год интернет-магазин компании "Kontakt Home" занял твёрдую лидирующую позицию на рынке Азербайджана)

Директор департамента маркетинга · "Hi-Tech"

- сеть супермаркетов бытовой техники

Noiembrie 2019 - Mai 2020 · 6 luni

- Разработка и реализация маркетинговой стратегии.
- Разработка, проведение и оценка эффективности рекламных кампаний и акций.
- Управление брендом. Вывод на рынок новых торговых марок.
- Бюджетирование: планирование затрат на месяц, квартал, год.
- Маркетинговые исследования, анализ конкурентов.
- Взаимодействие с рекламными агентствами, вендорами, партнерами.
- Управление сотрудниками (маркетологами, копирайтерами, дизайнерами и т. д.).

Управляющий директор · Inko Grup SRL

Ianuarie 2019 - Septembrie 2019 · 9 luni

Управление департаментом продаж:

- Формирование отдела продаж с нуля
- Выстраивание и внедрение эффективных бизнес-процессов в отделе продаж и маркетинга
- Разработка системы обучения и адаптации продавцов
- Разработка системы опережающих показателей под конкретный проект (benchmark's, KPI) для контроля и управления департаментом
- Постановка осознанных компетенций персоналу для эффективных продаж
- Внедрение системы контроля ЦОДС (Цикл оборота денежных средств)
- Разработка инструмента для контроля запасов товара и прогнозирования объёма заказов

Управление департаментом маркетинга:

- Внедрение Digital-Marketing,
- Performance marketing,
- Настройка системы лидогенерации через социальные сети и Google AdWords,
- Контроль введения SMM,
- Разработка и запуск рекламных кампаний и акций

Работа с поставщиками:

- Заключение договоров
- Анализ прайс-листов
- Работа с товарной матрицей
- Формирование ценообразования

Управление персоналом

- Выстраивание процесса найма персонала
- Выстраивание и разработка систем мотивации для персонала компании

Директор · Etagi.com (Этажи) Информационный портал о недвижимости в Молдове

Februarie 2018 - Ianuarie 2019 · 12 luni

- Организация и запуск работы представительства в Молдове международной компании
- Анализ рынка и стратегическое планирование работы представительства
- Выстраивание бизнес-процессов (HR, Marketing, Sales Department)
- Разработка и внедрение работы по опережающим показателям
- Разработка и внедрение программы обучения персонала
- Разработка и внедрение систем мотивации персонала.
- Постановка задач по департаментам и АУП
- Контроль и корректировка деятельности

представительства.

**Руководитель департамента продаж ·
Израильская компания «HDWW»**

Ianuarie 2016 - Ianuarie 2018 · 2 ani 1 lună

Руководство департаментом продаж по продаже
международного мобильного трафика

Обсуждение условий и заключение контрактов с новыми
партнёрами

Разрешение диспутов с партнёрами

Отчёт, анализ и прогнозирование продаж

Заключение сделок с партнёрами

Набор и обучение аккаунт менеджеров

Регулирование наценки

Анализ и коррекция маршрутов

**Руководитель отдела разработок и создания
IT-сервисов · «StarSoft»**

Aprilie 2015 - Octombrie 2015 · 6 luni

Руководство процессом работы продакт и прожект
менеджеров

Встреча с командами разработок

Согласование с HR-отделом подбора персонала

Ведение переговоров с партнёрами

Рассмотрение Стартапов

Разработка стратегии развития сервисов

Разработка концепций новых сервисов

Разработка дополнительного функционала к существующим

**Руководитель видеохостинга "Play.md" ·
«Simpals»**

Octombrie 2014 - Aprilie 2015 · 7 luni

Обязанности:

Организация работы проекта

Постановка задач по разработке программистам и
дизайнерам

Организация и запуск спецпроектов

Ведение переговоров

Заключение контрактов

Организация съемочных групп и организация их процесса
работы

Достижения:

Разработка и построение приложения «PlayLive» для видео-
стрима

Запуск интерактивного кулинарного спецпроекта «Вечерний Повар» с хорошим уровнем рентабельности

Руководитель проекта · Интернет-провайдер «Mango-Telecom»

Martie 2014 - Septembrie 2014 · 7 luni

Построение системы лояльности республиканского уровня
Продумывание архитектуры и просчёт алгоритма системы
Постановка задач программистам и отслеживания процесса выполнения
Переговоры с партнёрами
Заключение контрактов
Тестирования системы
Организация службы поддержки и монтажа

Региональный руководитель · «Mystery Electronics», г. Москва · Липецк

Mai 2012 - Martie 2014 · 1 an 10 luni

Вверенный регион:
Черноземье (Липецк, Воронеж, Белгород, Курск, Нижний-Новгород)
Обязанности:
Увеличение доли на рынке
Организация и проведение акции
Увеличение доли бренда на полках в ритейле
Анализ и отчётность
Работа с персоналом (подбор и обучение)
Ведение переговоров с руководством торговых сетей в регионе
Достижения:
Практически полное устранение основного конкурента в регионе
Подъём продаж на 35-40% по торговым точкам

Руководитель отдела продаж · Интернет-провайдер «Mango-Telecom»

Aprilie 2011 - Mai 2012 · 1 an 1 lună

Разработка и запуск рекламных акций
Руководство персоналом
Проведение тренингов
Планирование и анализ продаж
Подготовка отчётов

Руководитель интернет-магазина · Интернет-магазин "www.5OK.md"

Ianuarie 2010 - Aprilie 2011 · 1 an 4 luni

Обязанности:

Запуск проекта и организация его работы

Организация рекламных акций

Подбор персонала

Обучение персонала

Бюджетное планирование

Заключение контрактов с поставщиками

Индивидуальный предприниматель · Мебель на заказ «Дом Кухни»

Aprilie 2008 - Ianuarie 2010 · 1 an 10 luni

Работа с клиентами

Технологическая разработка мебели

Подготовка проектной документации

Организация поставки заказа и процесса монтажа

Достижения:

Самостоятельно изучил программу для 3D проектирования мебели «Pro100»

Менеджер · Строительный коммерческий центр "Gebhardt"

Iunie 2007 - Martie 2008 · 9 luni

Заключение контрактов с поставщиками

Осуществление заявок

Контроль процесса продаж

Обучение персонала

Организация рекламных акций

Работа с рекламациями

Продавец-Консультант · Магазин Бытовой Техники "SerCom" SRL

Ianuarie 2006 - Iunie 2007 · 1 an 6 luni

Консультирование клиентов и продажа бытовой техники

Продавец-Консультант · Магазин "Elefant"

Ianuarie 2005 - Decembrie 2005 · 11 luni

Консультирование клиентов и продажа бытовой техники

Studii: Superioare

Государственный университет Молдовы

Absolvit în: 2006

Facultatea: Психологии и Истории

Specialitatea: Организационный психолог

Cursuri, training-uri

Стажировка Директоров

Absolvit în 2018

Organizator: Центральный офис международной компании
"Этажи" г.Тюмень